

# BTS TECHNICO COMMERCIAL

## ALTERNANCE

### SPÉCIALITÉS

- Animaux d'élevage et de compagnie
- Jardin et végétaux d'ornement
- Produits alimentaires et boissons
- Agrofournitures

### LA FORMATION

Le BTS technico-commercial forme des commerciaux à compétence technique (savoir-faire et connaissance des processus de fabrication). Cinq fonctions essentielles caractérisent leur activité : la vente de solutions technico-commerciales, le développement de clientèle, la gestion de l'information technique et commerciale, le management commercial, la mise en œuvre de la politique commerciale.



### MODALITÉS

#### DURÉE DE FORMATION

2 ans

#### ÉVALUATION

50% en CCF (Contrôle en Cours de Formation)  
50% en épreuves terminales

#### CONDITIONS D'ADMISSION

- Être titulaire d'un BAC (général, professionnel ou technologique)
- Possibilité de dérogation pour les bacs étrangers et les brevets professionnels
- Avoir un contrat d'apprentissage

#### FINANCEMENT

Apprentissage : parcours financé par le Conseil Régional  
Apprenti : avoir entre 16 et 30 ans

### PROGRAMME

La formation pour permet de développer une double compétence:

- la maîtrise de la gestion commerciale
- la connaissance technique des produits

#### GESTION COMMERCIALE

- Marketing
- Négociation
- Gestion

#### TECHNOLOGIE DES PRODUITS

- Connaissance du vivant
- Économie de filière
- Aspects technologiques

#### EXPRESSION

- Écrite et orale
- Langue étrangère : Anglais commercial

#### OUVERTURE SOCIO-ÉCONOMIQUE

- Économie
- Management
- Droit (social et commercial)

### DÉBOUCHÉS ET POURSUITES D'ÉTUDES

Pour devenir Commercial, Acheteur, Chef de rayon spécialisé ou poursuivre une formation supérieure (en licence professionnelle du domaine commercial, ou de l'économie et de la gestion, en écoles supérieures de commerce qui recrutent des bac + 2).